



**Viens exercer
ta passion chez les bleus**

Division machinerie >

Représentant(e) des ventes, machineries agricoles (La Pocatière)

Faire carrière chez Avantis c'est...

- L'opportunité de déployer vos compétences dans une équipe collaborative où le plaisir est au rendez-vous.
- Participer au développement des affaires dans un réseau de 10 succursales de machineries agricoles et industrielles sous les bannières New Holland et Wacker Neuson.
- Une rémunération globale compétitive incluant une gamme complète d'assurances collectives et un régime de retraite avec contribution de l'employeur.
- Des rabais employés dans les différentes bannières d'Avantis (New Holland | pièces, BMR, Sonic).
- L'accès au Régime d'investissement coopératif (RIC) unique et très avantageux.
- Une voiture et un cellulaire fournis.
- La possibilité d'élargir votre potentiel et de faire évoluer votre carrière au sein d'une entreprise multisectorielle en pleine croissance.

Un défi à votre mesure

Vous aurez à développer des marchés tout en maintenant des relations d'affaires, à conclure des ventes et à fidéliser la clientèle en visant la satisfaction de celle-ci. Au quotidien, vous aurez notamment à :

- Parcourir votre territoire afin de cibler les clients potentiels, les solliciter et cerner leurs besoins pour leur offrir le produit approprié.
- Participer à l'établissement des prix de vente, les conditions de crédits, les garanties et les dates de livraison selon les politiques en vigueur.
- Négocier et conclure des ventes en s'assurant de fournir un haut niveau de service à la clientèle autant pendant qu'après la vente.
- Représenter l'entreprise lors des activités promotionnelles de l'industrie ainsi qu'à diverses activités d'affaires.
- S'informer de la satisfaction du client pendant et après la vente.

Le collègue par excellence

- Vos connaissances de la machinerie agricole et l'expertise que vous avez développée dans notre secteur d'activités vous positionnent en tant que leader.
- Habile communicateur, vous êtes doté de solides aptitudes en ventes et êtes en mesure de bien saisir les besoins du client.
- Vous démontrez de bonnes qualités interpersonnelles car vous entrez en contact efficacement avec les gens en ayant une communication ouverte et honnête.
- Vous inspirez confiance en projetant une image professionnelle démontrant compétence, fiabilité et crédibilité.
- Vous cherchez à vous accomplir en atteignant les résultats.

Passez à l'action

Le poste est pour vous? Alors, foncez et postulez dès maintenant!

- Mentionnez le numéro de l'offre : **MC-2022-57**.
- Faites-nous parvenir votre curriculum vitae à l'adresse : **carrieres@avantis.coop**

Se joindre à plus de gens. S'ouvrir plus d'horizons.

Avantis Coopérative, une grande famille de 1 400 employés passionnés. Avec plus de 120 places d'affaires, c'est une foule de possibilités au sein d'une même entreprise!