



PLUS DE GENS.  
PLUS D'HORIZONS.

*Joyeuses  
Fêtes*

**Célébrons ensemble notre 5<sup>e</sup> Noël!  
MERCI de faire partie de la grande famille Avantis.**

Que cette nouvelle année vous apporte une belle récolte de petits et grands moments!  
Ce sera une grande fierté pour nous de les partager à nouveau avec vous!

**Message de la direction** p. 2-3

**Portrait d'administrateur** p. 4-5

**Portrait de la relève** p. 12-13

**Gérer le stress de nos cultures** p. 18-19

# MESSAGE DE LA DIRECTION



Frédéric Martineau  
Président



Michel Delisle  
Chef de la direction

Chers membres,

Nous terminons une année qui a connu son lot de défis, particulièrement dans le secteur agricole. La situation concernant la taxe sur les fertilisants, l'absence de rentabilité et les défis de la filière porcine et les prix élevés des grains nous ont maintenus et nous maintiennent toujours en haleine.

Cependant, la diversité des secteurs d'activité de notre coopérative lui a permis de tout de même bien tirer son épingle du jeu. Rappelons que c'est sa bonne santé financière qui nous a permis de rembourser en avance les capitaux privilégiés des membres, série 2013, représentant un montant total de 1,9 million de dollars.

L'année 2021-2022 s'est terminée le 31 octobre dernier et nous pouvons tout de même être fiers des résultats de notre coopérative. Ils se sont maintenus en bonne position jusqu'à la fin, les ventes ayant conservé leur avance sur le budget initialement prévu. Les centres de rénovation et les centres de machinerie ont particulièrement bien performé, de même que notre filiale J.-René Lafond à Mirabel. Du côté agricole, le secteur des grains et le secteur végétal s'en sont bien sortis, mais la division est très négativement influencée par la production porcine, ce qui fait que ses résultats sont en deçà du budget prévu pour ce secteur.

## DÉJÀ 5 ANS !

Notre coopérative entame maintenant sa 5<sup>e</sup> année et nous pouvons être très fiers du chemin parcouru. Avantis Coopérative a été créée pour « aller de l'avant et prendre les devants » et nous pouvons affirmer qu'elle a fait honneur à la signification de son nom. Elle est le résultat de la vision audacieuse des producteurs agricoles d'ici, six coopératives qui ont fusionné pour se donner les moyens de leurs ambitions. Nous aurons l'occasion de le souligner au cours de la prochaine année et de remercier ceux qui ont contribué à son succès.

Les cinq premières années ont été marquées par plusieurs bouleversements, incluant la pandémie, et les budgets de la prochaine année démontrent une ambition de faire mieux avec ce que l'on a tout en étant conscient qu'un ralentissement économique est à nos portes. Notre objectif reste tout de même de livrer les résultats attendus de nos propriétaires, et ce, indépendamment de la ristourne de notre fédération.

## PRIORITÉS DE L'ANNÉE 2023 EN LIEN AVEC LE PLAN STRATÉGIQUE

La prochaine année sera consacrée entre autres à améliorer nos processus d'affaires. Appelé « Processus 3.0 », au terme de notre plan stratégique, nous souhaitons améliorer les processus d'affaires prioritaires, ceux pour lesquels un fort potentiel de réduction de nos coûts et d'amélioration de notre efficacité sera identifié.

Positionner Avantis Coopérative sur le marché des grands employeurs fait également partie de nos priorités. Nous souhaitons être plus attractifs pour les gens de talents et fidéliser davantage nos employés actuels. Avec la pénurie de main-d'œuvre actuelle, être un employeur de choix devient incontournable pour maintenir un bon niveau de service dans nos établissements.

En parallèle, l'expérience client demeure aussi une priorité pour nous. Les bases de notre programme Expérience Avantis ont été établies en 2022 et nous sommes maintenant à l'étape de former nos coéquipiers, au cours de l'hiver 2023, afin qu'ils fassent vivre une expérience client distinctive. À ce titre, nous vous rappelons l'importance de remplir nos sondages de satisfaction, c'est ce qui nous permet de nous évaluer pour mieux nous améliorer.

### **RENCONTRES DES AMBASSADEURS ET RENDEZ-VOUS DU PRÉSIDENT**

À la fin du mois de janvier (voir les dates plus loin dans ce bulletin), nous planifions les Rendez-Vous du président qui seront combinés avec les rencontres des ambassadeurs en avant-midi. Nous planifions cinq journées pour aller à la rencontre de nos membres pour échanger et vous présenter des informations plus détaillées sur votre coopérative, ses secteurs d'activité, les résultats de la dernière année de même que les priorités et les enjeux.

Nous profiterons de ces occasions pour faire le point sur les dossiers chauds de l'actualité que nous suivons pour vous afin de vous tenir informés. Ce sont également des occasions idéales pour nous parler de vos préoccupations, ces rencontres étant un moment d'échange privilégié avec vous. Vous recevrez les invitations au début du mois de janvier, nous vous attendons en grand nombre!

Rester à l'écoute de vos préoccupations et de vos besoins tout en s'adaptant aux changements demeurent nos meilleurs leviers. C'est pourquoi nous vous remercions chaleureusement, chers membres propriétaires, pour votre confiance et votre solidarité. Votre implication auprès de votre coopérative demeure essentielle au succès de notre modèle d'affaires, un modèle d'une grande résilience.

En terminant, nous vous souhaitons de Joyeuses Fêtes. Nous espérons que cette période de réjouissances sera l'occasion pour vous d'avoir du plaisir avec vos proches tout en vous accordant un peu de repos bien mérité.



### **Le saviez-vous?**

On entame notre 5<sup>e</sup> année d'histoire, nos noces de bois! Le bois fait référence à l'arbre, qui s'est bien enraciné dans le sol pour pouvoir grandir et croître. Ce qui reflète bien le chemin parcouru depuis 2018! Merci d'en faire partie!



Patrice et Stéphanie Lavoie, Guillaume et Mylène Rochefort, Gilles et Linda, Stéphanie Poulin et Yannick, Caroline et Jérôme Lavoie.

## Gilles Gauthier, administrateur

Porcherie Roger Gauthier inc.,  
Saint-Irénée

D'aussi loin qu'il se rappelle, Gilles Gauthier a toujours aimé l'agriculture. Il se souvient encore très précisément du moment où son père, Roger, a démarré son exploitation porcine. C'était en 1965. Il raconte avec fierté que son père avait décidé de construire sa première porcherie pour y loger 40 truies. La famille possédait alors une petite étable à Saint-Irénée dans Charlevoix et y élevait quelques vaches et porcs. Gilles était âgé de 8 ans et suivait le projet avec attention. Vers l'âge de 10 ou 11 ans, avant de se rendre à l'école, Gilles se faisait un devoir d'aller à la ferme pour y faire des menus travaux. Même chose au retour de l'école, il allait retrouver son père et le suivait dans ses moindres mouvements, trop heureux d'en apprendre sur cette nouvelle production et fier de contribuer à sa façon. En 1967, la construction d'une deuxième porcherie s'est amorcée. Quelques années plus tard, après avoir terminé son secondaire 4, Gilles quitte l'école pour se consacrer entièrement à la profession d'agriculteur et suivre les traces de son père qui, à l'époque, éprouvait de gros problèmes de dos. Il se plaît à dire qu'il a opté pour l'école de la vie comme choix de carrière.

C'est en 1976, à l'âge de 19 ans, que Gilles lance sa propre entreprise en construisant sa porcherie avec l'aide de son père qui le fournissait en porcelets. Et puis un jour, celle qui allait devenir sa partenaire de cœur et d'affaires, Linda Chouinard, est arrivée dans la vie de Gilles. Le 4 août 1979, ils convolaient en justes noces. À l'automne de cette même année, avec l'aide précieuse de son beau-père menuisier, il débutait la construction de leur maison aux côtés de ses

parents. Le 30 avril 1980, jour d'anniversaire de Gilles, les nouveaux mariés emménageaient dans leur nid d'amour, juste à temps avant l'arrivée de leur premier enfant, Patrice, né le 5 juin! Trois autres merveilleux enfants ont suivi, Caroline, Guillaume et Yanick.

En 1983, il construit une maternité qu'il greffe à l'engraissement existant afin d'en faire un site naisseur-fini-seur. Son plus jeune frère Rémi décide alors de s'associer à son père. En 1996, Gilles construit une nouvelle pouponnière et un engraissement et les frères décident alors de fusionner les deux entreprises pour conserver uniquement Porcherie Roger Gauthier. Des travaux importants s'en suivent avec l'installation de trémies abreuvoirs dans les engraissements. C'est à partir de ce moment qu'ils ont cessé de nourrir les porcs à la main.

En 2002, pour assurer le succès de leur entreprise, Gilles et Rémi misent sur de nouvelles technologies avec l'installation de cages individuelles de gestation pour les truies et des soigneurs automatiques pour les nourrir. Moins de vingt ans plus tard, à la demande des consommateurs, on doit les remettre en liberté pour le bien-être animal. Une nouvelle pratique qui exige une vigie accrue pour le producteur.

Au fil des années, Gilles et son frère Rémi ont saisi plusieurs occasions d'acquisition de fermes dans les environs. Au plus fort de leur entreprise, le cheptel était composé de 1100 truies naisseur-fini-seur. Parmi ces acquisitions, quatre transferts ont été effectués avec succès à son fils Patrice, sa fille Caroline de même qu'à ses neveux Kéven et Anthony.

Aujourd'hui, l'entreprise Porcherie Roger Gauthier compte 375 truies naisseur-fini-seur. La ferme possède également un troupeau d'une cinquantaine de vaches-veaux.

Fier coopérateur tout comme son père, Gilles a été président de sa coop, La Coop Agrivoix, pendant 15 ans avant de se joindre à Avantis à titre d'administrateur en 2019.

Grands voyageurs et amateurs de moto, Gilles et Linda ont sillonné au fil des ans toutes les provinces canadiennes. Depuis quelques années, ils ont délaissé quelque peu la moto pour le confort d'un motorisé. Leur carnet de voyage comprend également quelques belles destinations hors Canada, dont la Chine qu'ils ont visitée en 2015.

Gilles et Linda peuvent compter sur la présence rassurante de leurs enfants qui habitent tout près du nid familial. Gilles a d'ailleurs participé activement à la construction des maisons de trois d'entre eux à Saint-Irénée.

Maintenant grands-parents de dix petits-enfants âgés de 10 mois à 12 ans, Gilles et Linda s'estiment choyés de les voir grandir et de vivre de beaux moments avec eux.



« La coopération agricole relie toutes les productions. On profite ensemble d'un grand réseau dans lequel nos actions individuelles contribuent à nourrir le monde. Pour moi, c'est ça la beauté de la coopération! »

- Gilles Gauthier



# PROCÉDURE DE MISE EN CANDIDATURE À L'ÉLECTION DES ADMINISTRATEURS



Veillez prendre avis que conformément aux dispositions des articles 11 à 13 du règlement n°1 et de l'article 4 du règlement n°4 de la coopérative concernant l'élection des administrateurs de Coop Avantis, les membres sociétaires des secteurs Est, Centre-Est, Ouest, Centre-Ouest et Sud, intéressés à être candidats au poste d'administrateur de leur secteur, doivent déposer leur avis de mise en candidature auprès du secrétaire général **avant le 9 février 2023, à 12 h.**

Pour être un candidat admissible, le formulaire d'avis de mise en candidature doit être dûment rempli et appuyé par deux membres du secteur désigné. **Le candidat doit également présenter les documents suivants disponibles sur demande au secrétariat général de la coopérative :**

- La lettre d'engagement de mandat d'un candidat administrateur
- La lettre de démission suspensive

Tous les documents de mise en candidature doivent être acheminés au Siège de Coop Avantis, à l'attention du secrétaire général, par la poste au 100-500, route Cameron, Sainte-Marie (Québec) G6E 0L9 (prévoir un délai de livraison minimum de sept [7] jours), par courriel à **pierre.caron@avantis.coop** ou par télécopieur au 418 386-9000. Aucune mise en candidature reçue après le 9 février 2023 à 12 h ne sera considérée.

## Les mandats des administrateurs suivants viennent à échéance en 2023

Postes en élection	Administrateurs sortants et rééligibles	Secteur	Description du secteur Provinces, municipalités régionales de comté (MRC) ou villes
1	Simon Beaulieu	Est	Kamouraska, L'Islet, Rivière-du-Loup, Témiscouata, les MRC de la Rive-Sud situées à l'est de celles-ci et le Nouveau-Brunswick
1	Guillaume Sylvain	Centre-Est	Bellechasse, Les Etchemins et Montmagny
1	Dominique Larose	Centre-Ouest	Lévis, Nouvelle-Beauce et Robert-Cliche
1	Gaétan Potvin	Ouest	Arthabaska, Bécancour, L'Érable, Les Appalaches, Lotbinière, Québec et les MRC à l'ouest de celles-ci
1	René Lapierre	Sud	Beauce-Sartigan, Le Granit, Haut-Saint-François et Sherbrooke
Aucun poste en élection		Nord	Charlevoix, Côte-de-Beaupré, Île d'Orléans; et les MRC de la Rive-Nord, situées à l'est de celles-ci

Le formulaire de mise en candidature est aussi disponible sur le site de Coop Avantis. Pour toute information concernant ces dispositions, n'hésitez pas à communiquer avec le soussigné par téléphone au **418 386-2667, poste 7310** ou par courriel à **pierre.caron@avantis.coop**.

Pierre Caron  
Secrétaire général

## AVIS DE MISE EN CANDIDATURE

Je soussigné, \_\_\_\_\_, avise formellement les membres sociétaires de l'assemblée générale de Coop Avantis de mon intention de me porter candidat à l'élection au poste d'administrateur, pour un mandat de trois (3) ans débutant à l'assemblée générale de Coop Avantis, le 2 mars 2023, et ce, pour le secteur \_\_\_\_\_.

Pour compléter cette mise en candidature, je joins les documents suivants dûment signés :

- Lettre d'engagement de mandat d'un candidat administrateur
- Lettre de démission suspensive

Conformément à l'article 4 du règlement n°4 de Coop Avantis concernant l'élection des administrateurs, le présent préavis de mise en candidature est appuyé par deux membres du secteur cité précédemment.

Fait à \_\_\_\_\_ ce \_\_\_\_\_ 202\_\_

### Candidat

\_\_\_\_\_  
Nom du candidat en lettres moulées

\_\_\_\_\_  
Signature

\_\_\_\_\_  
N° de membre (client)

### 1<sup>er</sup> membre appuyant la candidature :

\_\_\_\_\_  
Nom du membre en lettres moulées

\_\_\_\_\_  
Signature

\_\_\_\_\_  
N° de membre (client)

### 2<sup>e</sup> membre appuyant la candidature :

\_\_\_\_\_  
Nom du membre en lettres moulées

\_\_\_\_\_  
Signature

\_\_\_\_\_  
N° de membre (client)

\*Dans ce document, le masculin est utilisé sans discrimination et dans le seul but d'alléger le texte.

## NOS MEMBRES SE DISTINGUENT !



### Justine Breton récolte le prix Clin d'œil à la relève !

Félicitations à Justine Breton de l'entreprise Aux Fruits de la Colline située à Sainte-Marie qui a remporté le prix Clin d'œil à la relève lors du dernier Gala Agricultrices du Québec tenu le samedi 22 octobre dernier à Chicoutimi. Elle a su séduire le public avec son projet de prolongement de la production de fraises en serre de décembre à juin.

Soulignons que le prix Clin d'œil à la relève est une nouvelle catégorie. Pour y participer, les candidates devaient présenter un projet réalisé au cours de la dernière année. Au total, cette catégorie comptait sept candidates réparties dans différentes régions du Québec. C'est le projet de Justine, fière représentante de la région de Chaudière-Appalaches, qui a remporté le plus grand nombre de votes du public.

Bravo Justine pour cette belle reconnaissance !

## Les frères Lessard de la Ferme Holdream sont couronnés grands champions canadiens!

Le 25 novembre dernier, les frères Guillaume et Étienne Lessard de la Ferme Holdream de Saint-Honoré-de-Shenley ont été couronnés grands gagnants du prestigieux concours Jeunes agriculteurs d'élite du Canada. Rappelons qu'en août dernier, les deux frères avaient remporté le concours à l'échelle provinciale au Québec, ce qu'il les a conduits vers la finale nationale à Saskatoon.

Le concours Jeunes agriculteurs d'élite du Canada vise à reconnaître des producteurs qui sont en constante évolution et qui font preuve de résilience sur leur entreprise, et ce, malgré les défis rencontrés.

Guillaume et Étienne Lessard représentent la 4<sup>e</sup> génération de Lessard à exploiter la ferme familiale qu'ils ont acquise en 2006 à la suite du transfert. En 20 ans, leur quota de production laitière est passé de 27 kg à 282 kg. Ils exploitent également une ferme porcine biologique de 3000 porcs et une érablière de 24 000 entailles.

En 2018, l'étable a été complètement ravagée par un incendie, emportant tout le troupeau laitier. En 2019, l'étable a été reconstruite et comprend 380 places.

Félicitations aux deux frères Lessard pour cette grande distinction!



Gauche à droite : Simon Baillargeon, 2<sup>e</sup> vice-président développement commercial chez Sollio Agriculture, Hélène Marois, Gilles Boutin, T.P., directeur des ventes ruminant et végétal chez Sollio & Avantis, Marie-Pier Boutin, Étienne Lessard, Guillaume Lessard, Jhannie Couture et Philippe Couture, agr., expert, stratégie d'affaires agricole - production laitière chez Sollio Agriculture  
Absent sur la photo : Bertrand Lessard

## Jean-François Pelletier reçoit l'Ordre du Mérite coopératif!

Le 21 octobre dernier dans le cadre de la 75<sup>e</sup> édition du Gala de l'Ordre du Mérite coopératif et mutualiste québécois, Jean-François Pelletier s'est vu décerner l'Ordre du 2<sup>e</sup> degré. Ancien producteur laitier à La Pocatière, Jean-François a grandement contribué à faire avancer le mouvement coopératif par sa contribution exceptionnelle dans son milieu et son leadership.

M. Pelletier a notamment siégé au conseil d'administration de Groupe coopératif Dynaco comme administrateur de 1999 à 2018, dont quatre ans à titre de vice-président. Après la fusion de la coopérative, devenue Avantis Coopérative, il a été administrateur de 2018 à 2021. Il s'est impliqué dans le mouvement Desjardins à titre d'administrateur de sa caisse de 1999 à 2016 où il a notamment participé à trois fusions, maintenant devenue la Caisse Desjardins de l'Anse. Jean-François a également occupé le rôle d'administrateur chez Sollio Groupe Coopératif de 2016 à 2021. Il compte aussi à son actif diverses implications au sein de la Relève agricole et du syndicat de base de sa région.



M. Pelletier a vécu de nombreux changements au cours de son parcours coopératif. Pour lui, la réussite de ces regroupements dépend de l'engagement et de la gouvernance de leurs dirigeants et de l'écoute envers les membres et les employés.

Toutes nos félicitations pour cette reconnaissance pleinement méritée!



### À noter à votre agenda!

#### Les Rendez-vous du président

- Mercredi 25 janvier : La Pocatière | La Nouvelle Salle
- Vendredi 27 janvier : Saint-Elzéar | Centre communautaire
- Lundi 30 janvier : Saint-Éphrem-de-Beauce | Centre multifonctionnel
- Mercredi 1<sup>er</sup> février : Saint-Michel-de-Bellechasse | Centre communautaire
- Lundi 6 février : La Malbaie | Petit Manoir du Casino

#### Assemblée générale annuelle des membres

- Jeudi 2 mars : Sainte-Marie | Centre Castel

Les détails vous seront communiqués ultérieurement.

# NOS ACTIONS POUR AGRANDIR LA FAMILLE AVANTIS!



## Mission recrutement

En mode action pour faire rayonner notre marque employeur et recruter de futurs coéquipiers!

L'équipe des ressources humaines ainsi que plusieurs coéquipiers provenant des différents secteurs d'Avantis ont pris part cet automne à des foires de l'emploi et journées carrières. Les futurs coéquipiers et stagiaires ont pu entendre parler de la réalité, des avantages, des valeurs et de l'ambiance de travail de la grande famille Avantis! Des sorties qui ont porté fruit! Plusieurs embauches et demandes de stages ont découlé des journées carrières du Centre de formation en mécanique de véhicules lourds, de l'Institut de technologie agroalimentaire du Québec, campus de Saint-Hyacinthe, de la Ferme Genest à Saint-Nicolas, du Centre de formation professionnelle Wilbrod-Bherer à Québec et de la Foire de l'emploi de la Nouvelle-Beauce!

**L'aventure se poursuit, mais cette fois-ci, à l'international!** Des représentants de chez nous recrutent des mécanos au **Maroc** et en **Tunisie**! Cette équipe Avantis aura comme objectif de recruter les 18 meilleurs d'entre eux qui se qualifieront en fonction de la réussite des examens théoriques et pratiques faits sur place. Pour ce faire, des tracteurs et des machines à foin New Holland seront sur place pour réaliser des examens de diagnostics ciblés. Rappelons que ces pays ont été choisis puisqu'ils partagent la même langue que nous dans une bonne proportion et que l'agriculture est un poumon économique important. C'est une mission qui a été préparée avec soin afin de recruter les meilleurs talents. Nous sommes convaincus de pouvoir enrichir nos équipes actuelles!



L'équipe Avantis en mission.

## Témoignage employé

Plusieurs membres de votre entourage ont choisi Avantis pendant leurs études ou pour y faire carrière! C'est le cas de Julianne Samson, fille de producteur agricole, qui est commis à la quincaillerie et caissière chez BMR et Marché Ami Avantis Saint-Narcisse-de-Beaurivage.

Fille de producteur laitier, porcine et acéricole de la Ferme Frazer à Saint-Narcisse-de-Beaurivage, elle baigne dans l'univers agricole depuis toujours. Elle cherchait un emploi étudiant qui rejoindrait ses valeurs et où elle pourrait être derrière les projets des familles, entrepreneurs et producteurs agricoles de sa région. Julianne a choisi Avantis comme employeur pour une raison : le lien fort avec sa vie personnelle. Choisir Avantis, c'était naturel pour elle. « J'avais une base agricole à mon arrivée et je connaissais déjà plusieurs clients. C'est motivant. »

Julianne débute une nouvelle aventure, soit une technique en production animale à La Pocatière. Elle demeure à l'emploi à temps partiel. N'ayez crainte! Et qui sait, elle pourrait peut-être faire le saut dans la division agricole d'Avantis un jour! L'avenir nous le dira. Mais une chose est certaine : Avantis, c'est un p'tit monde et tout le monde se connaît. Il y a tant de possibilités d'avancement et chacun a le même objectif, soit de participer à la réalisation des projets des familles, entrepreneurs et producteurs de notre région! N'hésitez pas à informer votre entourage des possibilités de carrière chez Avantis.



« Ce qui me marque d'une coopérative, c'est que tout le monde est ensemble, s'entraide. Autant avec les clients qu'avec le personnel. Les gens sont vraiment collaborateurs. Ils te transmettent leur vécu généreusement. Tu peux t'en servir pour le client suivant. C'est ça l'esprit de coopération! Dans le partage mutuel de connaissances pour grandir tous et aller de l'avant ensemble. » *Justine*

**RECOMMANDE-NOUS  
UN MEMBRE DE TON ENTOURAGE  
EMPOCHE 500 \$**

**#AvantisEmbauche**



# DÉCOUVREZ UNE RELÈVE AGRICOLE PASSIONNÉE !

Apprenez à connaître Yannick Tardif, co-proprétaire de la Ferme Avicole J.C.G. inc. à Saint-Damase-de-L'Islet.

Yannick Tardif nous ouvre les portes de la ferme familiale afin de nous faire découvrir sa passion pour la production avicole et les technologies innovantes qu'il a mises en place pour augmenter ses performances et son efficacité. La Ferme Avicole J.C.G. inc. est située à Saint-Damase-de-L'Islet en Chaudière-Appalaches. Yannick Tardif est le co-proprétaire avec sa mère Ginette St-Pierre et son père Jean-Charles Tardif. Malheureusement, ce dernier est décédé récemment. Yannick travaille à temps plein à la ferme familiale, depuis plusieurs années.

**Yannick** – *Pour moi, la décision était facile. Je voulais vivre de l'agriculture. Quand j'étais petit, je suivais constamment mon père à la ferme. Il m'a transmis sa passion pour l'élevage assez facilement. Lorsque j'ai fini mon secondaire, j'ai essayé d'aller travailler pour d'autres entreprises, mais mon cœur revenait toujours à la ferme familiale.*

La conjointe de Yannick, Céline Duval, vient lui donner un coup de main régulièrement. Elle travaille avec lui une journée par semaine. Elle s'occupe principalement de la portion administrative de l'entreprise. Céline est aussi commis aux matériaux au Centre de rénovation Avantis de Montmagny.



L'entreprise comprend deux poulaillers principaux. Par période, les poulaillers peuvent contenir jusqu'à 60 000 poulets à chair. Anciennement, son père exploitait d'autres poulaillers dans des villes voisines. Toutefois, Yannick préfère se concentrer sur un site de production, celui de Saint-Damase-de-L'Islet, pour des raisons d'efficacité et de logistique.

Dans les dernières années, Yannick a pris la décision de démolir une ancienne bâtisse qui n'était plus en fonction pour la reconstruire totalement en neuf.

**Yannick** – *À ce moment, je voulais être plus technologique et efficace dans mes opérations. J'ai donc décidé de faire appel aux services de Kevin Bérubé, représentant développement des affaires chez IEL Technologie agricole. Avec son expertise, nous avons installé un contrôleur MAXIMUS ainsi qu'un MAXIMUS PRÉVENTION dans la nouvelle bâtisse. Ces nouveaux outils me permettent de voir ce qui se passe dans le poulailler. J'ai une vue réelle sur mes gains d'efficacité à chaque seconde de ma journée. Dès que j'ai un bris ou un problème, mon MAXIMUS m'avertit rapidement.*

Dans la prochaine année, l'objectif de Yannick est de rentabiliser son investissement sur la nouvelle bâtisse et à long terme, d'améliorer l'efficacité de son autre bâtiment afin de s'adapter aux nouvelles tendances du marché.

**Yannick** – *Je commence à me renseigner pour faire quelques élevages de poulets à chair sans antibiotique. Le marché et la demande sont là! Donc, je crois qu'il ne faut pas manquer ce happening!*

Durant ses lots d'élevages, Yannick se fait conseiller par Marie-Michèle Gagnon, agr., experte-conseil avicole. Elle vient souvent le visiter à des moments clés de l'élevage. Ces conseils et observations aident à avoir une vue d'ensemble sur la santé des animaux et leur développement.

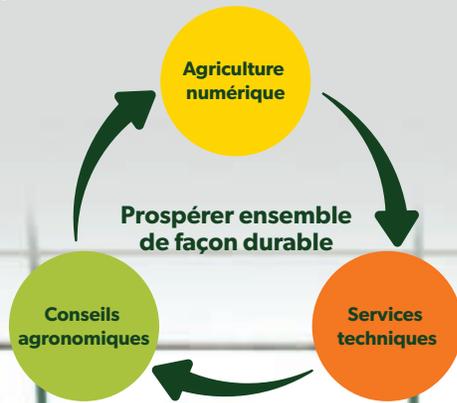
**Yannick** – *Ce que j'aime de l'équipe Sollio & Avantis, c'est sa proactivité et sa bonne humeur. Marie-Michèle arrive toujours avec le grand sourire à la ferme et c'est très apprécié.*

Pour conclure, on peut dire que Yannick est un très grand passionné de la production avicole. Il en mange littéralement. Ce qui le rend le plus fier de faire partie de la relève agricole, c'est d'assurer la pérennité de la ferme familiale et de nourrir quotidiennement les gens d'ici.

« Un conseil que j'aimerais donner à la future relève agricole serait d'avoir la passion de l'élevage, de ne pas négliger le temps de travail que cela implique, d'être patient et de développer un très bon sens de l'observation. Ce sont les clés de la réussite, selon moi. »

Yannick





## Faites confiance à notre équipe d'agroenvironnement qui a à cœur votre réussite.

### Agriculture numérique

- La Ferme intelligente
- Échantillonnage de sol géoréférencé
- Cartographie et application à taux variable

### Services techniques

- Échantillonnage de sol, engrais organique, eau, etc.
- Accompagnement pour la caractérisation de déjections animales
- Recommandation et suivi des amas de fumier au champ
- Dépistage
- Diagnostic au champ
- Nivellement
- CanadaGAP

### Conseils agronomiques

- Expertise dans le respect des normes et réglementations
- Plan agroenvironnement de fertilisation (PAEF) et bilan de phosphore
- Accompagnement lors de projet (DC et autorisation)
- Plan d'accompagnement agroenvironnemental (PAA)
- Expertise pour valoriser les matières résiduelles fertilisantes (MRF)
- Suivi de dossier sablière-gravière et remblais
- Expertise dans les bonnes pratiques agroenvironnementales (cultures de couverture, bande riveraine, gestion de l'azote, etc.)
- Diagnostic agriculture durable

**Près d'une quinzaine de conseillers parcourent les régions de Chaudière-Appalaches, de la Capitale-Nationale, du Bas-Saint-Laurent et de la Côte-Nord.**

Choisir l'offre Sollio & Avantis, c'est bénéficier de conseils et de services de qualité et de proximité, créant de la valeur pour votre entreprise.

Contactez-nous dès maintenant !

1 833 282-6847

avantis.coop

info@avantis.coop



## RAPPELS EN PÉRIODE HIVERNALE

# AIDEZ-NOUS À MIEUX VOUS SERVIR !

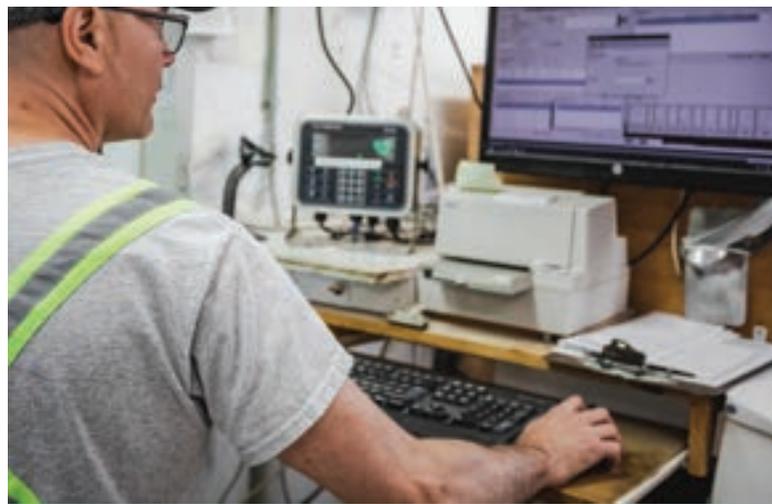
La saison hivernale est à nos portes et comme vous le savez, elle apporte de nombreux risques et inconvénients pour nos chauffeurs et camionneurs. C'est pourquoi les gestes que vous posez pour maintenir votre cour accessible et sécuritaire sont grandement appréciés des chauffeurs et de nos partenaires d'affaires de transport de moulée, de grains ou d'animaux.

Lors de vos journées de livraison, nous sollicitons votre collaboration afin de maintenir en tout temps une accessibilité adéquate :

- aux silos
- aux portes pour les sacs
- aux quais de réception et d'expédition des animaux (le cas échéant)
- et de prévoir un chemin d'accès déblayé, balisé et non glissant

Les véhicules utilisés pour le transport de moulée, de grains ou d'animaux représentent des coûts importants. Nous sommes donc tous gagnants lorsque nous facilitons le travail de nos équipes. Les bonnes pratiques contribuent également à éviter des enlacements, des mises en portefeuille, des renversements, des chutes ou blessures, ou toute autre situation dangereuse pour le matériel ou le personnel.

Merci de votre collaboration habituelle !





# HORAIRE DES CENTRES DE SERVICE CLIENT

23 ET 30 DÉCEMBRE

FERMÉS  
À PARTIR DE 15 H

26 DÉCEMBRE ET  
2 JANVIER

FERMÉS

\*Veuillez prendre note que la meunerie de Saint-Éphrem sera fermée le 23 et le 30 décembre.

Les journées de livraison peuvent différer. Portez attention aux alertes textos durant cette période.



**Sollio & Avantis**  
Agriculture coopérative



## PLANIFIEZ VOTRE SAISON 2023 ET ÉCONOMISEZ ! Programme de paiement anticipé pour les engrais, semences et conservateurs

### ESCOMPTE PAIEMENT ANTICIPÉ SUR LES ENGRAIS 2023

Date limite de la réception du paiement	Escompte	
7 décembre 2022	5 %	▼
22 février 2023	3 %	
23 février 2023	0 %	

### ESCOMPTE PAIEMENT ANTICIPÉ SUR LES SEMENCES ET CONSERVATEURS 2023

Date limite de la réception du paiement	Escompte	
7 décembre 2022	7 %	▼
22 février 2023	3,5 %	
23 février 2023	0 %	

\* Ces escomptes seront applicables uniquement pour les achats de la saison 2023

### Connaissez-vous le programme de financement d'intrants de Financement agricole Canada (FAC) ?

Le Financement d'intrants de FAC est le moyen simple et flexible de dégager des liquidités. Vous avez 12 mois pour faire l'achat de semences, d'engrais, de produits de fenaison et de produits de protection des cultures et jusqu'à 18 mois pour rembourser votre prêt. Le Financement d'intrants est offert par l'entremise de détaillants locaux, ce qui vous permet d'acheter et de financer vos intrants en même temps.



## **Notre expertise, nos conseils, votre succès**

Pour une traite robotisée performante, faites confiance à nos experts-conseils.

Votre ferme est unique. C'est pourquoi on vous propose toujours des stratégies personnalisées pour améliorer vos rendements en traite robotisée. Notre but est simple : optimiser chaque aspect de votre production pour que vous soyez toujours plus efficaces et plus rentables. Pour nous, des résultats concrets, c'est la base d'une relation durable.

**Profitez de notre accompagnement. Contactez votre expert-conseil dès maintenant.**

# GÉRER LE STRESS... DE NOS CULTURES!



*Par Tristan Cloutier,  
agr., expert-conseil maraîcher  
et végétal, Sollio & Avantis*

Les biostimulants prennent de plus en plus de place dans la régie des producteurs d'ici! Partenaire d'Avantis Coopérative, Organic Ocean est à l'avant-plan de la production québécoise de ces produits innovants.

Située à Rimouski, l'entreprise québécoise utilise des produits du fleuve Saint-Laurent pour concevoir différents biostimulants. La récolte d'algues est l'opération la plus impressionnante! Les cueilleurs profitent de la marée basse pour quitter leur embarcation et récolter la fameuse ascophylle noueuse, une espèce d'algue prisée pour ses propriétés.

Organic Ocean doit faire attention à la ressource pour qu'elle reste renouvelable. À l'image d'une coupe de foin, l'algue est tranchée de façon qu'elle puisse survivre à l'opération et fournir à nouveau du matériel dans les prochaines années. Un minimum de trois ans est nécessaire avant de pouvoir retourner sur un site cueilli. Si l'ascophylle noueuse demeure l'algue la plus récoltée par l'entreprise, les macroalgues brunes *Fucus Vesiculosus* et *Saccharina latissima* sont aussi utilisées dans certains produits.

L'ascophylle noueuse survit en s'adaptant à plusieurs stress environnementaux et à un cycle de marée constant. Sa composition biochimique reflète en partie ces adaptations et c'est ce qui la rend intéressante selon Martin Poirier, le président-directeur général de l'entreprise.

Le chimiste de formation explique qu'une fois qu'une ou plusieurs molécules bénéfiques pour les cultures sont utilisées dans la conception d'un biostimulant, il est primordial de s'assurer de sa stabilité, de sa compatibilité avec les autres produits, de sa facilité d'utilisation et de son efficacité.



Martin Poirier affirme souvent comparer les biostimulants à un supplément nutritionnel utilisé par un athlète. Comme le sportif de haut niveau a un métabolisme poussé à des limites supérieures à la moyenne et que son corps est soumis à davantage de stress, il doit ajuster son alimentation en conséquence pour réussir adéquatement.

Nos cultures agricoles agissent aussi comme des athlètes et les producteurs veulent aller chercher le maximum qu'elles sont capables de donner en termes de rendement. Une fois le pH du sol ajusté, la fertilisation adaptée et une régie de culture solide, différents biostimulants peuvent pousser les cultures à des rendements encore plus hauts.

Les biostimulants sont donc une option intéressante à considérer pour les producteurs agricoles qui ont réglé les problèmes majeurs que l'on peut trouver dans certains champs et qui veulent maintenant travailler à parfaire leurs récoltes. Ces produits travaillent davantage dans la résistance aux stress et dans la disponibilité des éléments nutritifs dans le sol.

D'ailleurs, les biostimulants ont été testés dans la région au courant de la saison dernière. Renseignez-vous auprès de votre expert-conseil pour plus de détails.



## CERTAINS BIOSTIMULANTS ORGANIC OCEAN QUI VOUS SONT OFFERTS : PARLEZ-EN À VOTRE EXPERT-CONSEIL !

**Vita :** Extrait liquide d'algues, il contient des composés osmoprotecteurs qui aident la plante à résister aux sécheresses. Il permet aussi de stimuler le métabolisme de celle-ci. Ce biostimulant foliaire est utilisé en horticulture et en grandes cultures. En grandes cultures, on le couple souvent à un fongicide pour maximiser les rendements. Il peut aussi être injecté dans un système de fertigation.

**Tonic :** Concentré liquide d'algues marines et d'hormones de croissances naturelles. Il stimule la croissance des plantes et améliore la résistance au stress. On l'utilise majoritairement de manière foliaire en grandes cultures.

**Asco-Root :** Granule à base d'algues majoritairement incorporé dans les formules d'engrais de type démarreur en horticulture comme en grandes cultures. Il améliore la résistance aux stress environnementaux et aux maladies.

**Obsorba :** Concentré liquide d'humates de potassium. Compatible avec les démarreurs liquides à grandes cultures, il maximise l'absorption des nutriments.

**Humarine :** Granule d'humates solubles qui augmente la disponibilité des éléments nutritifs dans le sol. Il est souvent mélangé dans les engrais de type démarreur à grandes cultures.

# L'AVICOLE SE DÉMARQUE DANS TOUT LE RÉSEAU !

En octobre dernier lors de la rencontre avicole de Sollio Agriculture, plusieurs de nos fermes et de nos clients se sont démarqués par leur performance dans tout le réseau. Nous tenons à les féliciter pour leur rigueur et leurs efforts au quotidien.

## VOICI LES RÉSULTATS

### Performance poulet mâle de plus de 2,2 kg

- 1 - Avantis - Poulailier Couvinex, Saint-Patrice-de-Beaurivage

### Performance poulet femelle de plus de 2,1 kg

- 1 - Avantis - Poulailier Pomerleau, Sainte-Marguerite
- 2 - Avantis - Ferme Avicole St-Léon, Saint-Léon-de-Standon
- 3 - Ferme Bernard Roy & fils inc., Sainte-Marguerite

### Performance poulet mixte

- 1 - J.R. Ferland & fils inc., Sainte-Marguerite
- 2 - Ferme Al-ger inc., Saint-Paul-de-Montminy

### Dindon léger (femelle)

- 1 - Ranch Gibier Bellechasse inc., Saint-Lazare
- 2 - Ferme Dulys L. Y. J. inc., Saint-Frédéric

**Félicitations à tous!**



L'équipe avicole Sollio & Avantis sur place lors de la remise des prix.  
Denis Fournier, T.P., directeur des ventes avicoles, Sollio & Avantis, Marie-Michèle Gagnon, agr., experte-conseil avicole, Sollio & Avantis, Justin Montreuil, agr., conseiller spécialisé production avicole, Sollio & Avantis et Karl Boulet, T.P., directeur, production avicole, Sollio & Avantis

FAITES UNE BONNE AFFAIRE  
CONSULTEZ NOTRE RÉPERTOIRE

## RÉPERTOIRE DE MACHINERIES USAGÉES

Un réseau qui vous avantege!  
[www.avantis.coop/machinerie](http://www.avantis.coop/machinerie)



1. Alma
2. La Pocatière
3. Mirabel
4. Rivière-du-Loup
5. Saint-Agapit

6. Saint-Anselme
7. Saint-Augustin-de-Desmaures
8. Saint-Narcisse-de-Champlain
9. Saint-Vallier
10. Sainte-Marie

**Avantis**  
Coopérative

1 844 486-9028  
f Machinerie Avantis  
[www.avantis.coop](http://www.avantis.coop)



## ANIMEZ LA RÉCRÉATION

avec des jouets New Holland

**20 \$ de RABAIS\***  
par tranche de 100 \$ d'achat de  
jouets New Holland

Vous deviendrez le papa gâteau par excellence  
tout en profitant de rabais instantanés !  
En vigueur jusqu'au 31 décembre 2022





## QUELLES SONT LES PERSPECTIVES DE 2023 POUR LE MARCHÉ DE L'ÉQUIPEMENT AGRICOLE ?

Le 8 novembre dernier, Financement agricole Canada (FAC) publiait son analyse du marché pour 2023 et 2024. Nous vous transmettons les grandes lignes qui résument très bien les enjeux auxquels la division machinerie d'Avantis doit faire face.

### LES GRANDES LIGNES

Malgré la hausse des taux d'intérêt et l'affaiblissement du taux de change \$ CA/\$ US, la demande globale d'équipement agricole devrait demeurer vigoureuse en 2023, compte tenu des recettes agricoles engendrées chez les producteurs.

Les ventes de tracteurs de grande puissance, de moissonneuses-batteuses et d'outillage devraient connaître une croissance positive, tandis que les ventes de tracteurs de faible puissance devraient diminuer d'ici la fin de 2022 en raison de l'essoufflement de la croissance économique observé avec la conjoncture générale qui se détériore au Canada.

Les prévisions sont les suivantes :

- Augmentation de 8,7 % des ventes de tracteurs de plus de 100 chevaux-puissance
- Augmentation de 13,9 % des ventes de tracteurs articulés à quatre roues motrices (ex. : New Holland, série T9)
- Augmentation de 19,3 % des ventes de moissonneuses-batteuses
- Augmentation de 32,2 % des ventes du secteur canadien de la fabrication de machines agricoles

Toutefois, l'arrivée de l'équipement en provenance des fabricants demeure l'élément incertain des prévisions de vente pour 2023. La forte demande d'équipement agricole depuis 2021 a réduit les stocks d'équipement neuf et d'occasion chez les concessionnaires. FAC prévoit que les niveaux de stocks demeureront restreints jusqu'à la fin de 2024, ce qui s'explique par la demande soutenue d'équipement agricole de la part des producteurs et par la nécessité pour les fabricants de se mettre à jour dans la livraison des précommandes.

Autre constat, les perturbations des chaînes d'approvisionnement découlant des fermetures causées par la pandémie ont entraîné des répercussions directes sur la disponibilité des pièces et de l'équipement neufs.

La bonne nouvelle est que FAC s'attend à ce que les fabricants d'équipement reviennent à la hausse en raison de l'évolution de l'environnement économique alors que les concessionnaires d'équipements d'Amérique du Nord commencent à reconstituer leurs stocks.

Les prix de l'équipement agricole devraient être plus élevés en 2023 en raison de la dépréciation du dollar canadien et des pressions inflationnistes dans la chaîne d'approvisionnement qu'on a pu observer au deuxième semestre de 2022.

### **LES DEUX TENDANCES FINANCIÈRES IMPORTANTES À SURVEILLER EN 2023 : LES TAUX D'INTÉRÊTS ET LE DOLLAR CANADIEN**

FAC souligne qu'historiquement, lorsque les taux d'intérêt augmentaient, les exploitants d'agroentreprises prolongeaient le cycle de remplacement de leur équipement. Compte tenu des retards dans les livraisons d'équipement neuf, elle prévoit que la hausse des coûts d'emprunt n'influera pas sur la demande d'équipement agricole à court terme.

### **EN CONCLUSION**

FAC avance que le marché de l'équipement agricole sera marqué en 2023 par une reprise des livraisons d'équipement neuf, alors que les chaînes d'approvisionnement se rétablissent lentement. De plus, toujours soutenue par les prix élevés des produits de base, la demande d'équipement agricole ne sera peut-être pas affaiblie à court terme par la hausse des taux d'intérêt et la dépréciation du dollar canadien. Nous nous attendons à ce que le marché de l'équipement d'occasion demeure vigoureux pendant la majeure partie de 2023 et 2024. La livraison d'équipement neuf, qui entraînera des transactions supplémentaires, et la lente reconstitution des stocks d'équipement neuf pourraient contribuer à modérer les prix sur le marché de l'équipement d'occasion. Les services et les pièces continueront d'être les principales sources de croissance des revenus des concessionnaires d'équipements canadiens, alors que les stocks d'équipement neuf et d'occasion se rétabliront. À ce chapitre, la division machinerie d'Avantis est très bien positionnée avec des commandes qui ont été prévues pour soutenir la demande anticipée.

*Source : Leigh Anderson, économiste à FAC, 8 novembre 2022*



# CONSEILS POUR LES APPRENTIS ACÉRICULTEURS

*Par Jonathan Côté et Lionel Turmel  
Service à la clientèle et formateurs chez Les  
Équipements d'érablière CDL inc.*

Les Équipements d'érablière CDL inc. sont fiers de signer cette chronique et de faire équipe avec BMR Avantis afin de vous donner quelques conseils pour rendre votre temps des sucres non seulement agréable, mais productif!



## CHAUDIÈRES OU TUBULURES?

Vous avez d'abord deux choix pour la collecte de l'eau d'érable : la méthode traditionnelle avec des chaudières ou celle avec des tubulures qui, d'arbre en arbre, transporte la sève par gravité vers un même réservoir. Pour vous donner une idée de l'investissement nécessaire pour chacune des méthodes, il faut savoir que le système avec tubulures est moins dispendieux que celui avec chaudières. Par exemple, pour 100 entailles, sur un terrain avec la pente nécessaire pour le transport par gravité, il en coûte autour de 5 \$ à 6 \$ par entaille pour les chalumeaux, les tubulures et les raccords. Pour le même nombre d'entailles, chalumeaux, chaudières et couverts coûteront autour de 10 \$ par entaille.

## CONCENTRATEURS DE SÈVE NANO RO

Envie de diminuer votre temps de bouillage? Procurez-vous le concentrateur de sève Nano RO, qui donne un fier coup de main aux petits acériculteurs. Le Nano à trois membranes munies d'une pompe de recirculation performe jusqu'à 150 entailles, celui-ci élimine de 10 à 13 gallons à l'heure et peut atteindre 5 à 6 Brix. Il faut bien comprendre que le but n'est pas nécessairement de faire monter le degré Brix, mais bien de réduire de deux à trois fois le temps de bouillage. Une préfiltration en deux étapes élimine les impuretés et aide la performance des appareils.

## ÉVAPORATEURS

Viendra ensuite le choix de l'évaporateur. CDL offre une gamme complète de petits évaporateurs pour les productions à partir de seulement 25 entailles et jusqu'à 200 entailles avec les évaporateurs à bois Hobby. Il y a le plaisir et il y a la performance. Avant de commencer à magasiner, voici les questions à vous poser.



Quel est mon nombre d'entailles, mais surtout, combien je désire en avoir dans quelques années? Projetez-vous dans un horizon de cinq ans, si vous voulez augmenter votre nombre d'entailles.

Quel est le temps de bouillage dont je dispose? Combien de litres/gallons dois-je faire bouillir? Et surtout, est-ce que je vais bouillir l'eau chaque jour au fur et à mesure, ou si je vais l'accumuler pour la faire bouillir en plus grande quantité. Cette notion est importante pour déterminer la grandeur d'évaporateur dont vous avez besoin. Si vous faites bouillir au fur et à mesure, un évaporateur avec une capacité plus petite vous conviendra parfaitement. Si vous choisissez plutôt de faire bouillir quelques jours par semaine, vous aurez besoin d'un équipement avec une plus grande capacité d'évaporation ou vous pouvez faire l'achat d'un petit concentrateur à osmose inversée, comme notre Nano RO. La même logique s'applique à votre réservoir d'eau d'érable.

Quel est l'espace dont je dispose? Pensez aux dimensions de votre lieu de bouillage et à la bonne circulation autour de l'appareil, question de vous faciliter la vie au quotidien. Et finalement, quel est mon budget?

## TABLEAU RÉSUMÉ POUR LES ÉVAPORATEURS

	Hobby Pro	Évapo Grill	18" x 48" (1 panne)	18" x 48" (2 pannes)	18" x 60"
<b>Nombre d'entailles</b>	Jusqu'à 25	Jusqu'à 50	Jusqu'à 75	50 à 125	100 à 200
<b>Évaporation (GPH)</b>	Environ 5 GPH	Environ 7 GPH	Environ 9 GPH	Environ 12 GPH	Environ 15 GPH
<b>Configuration</b>	1 panne plate 3 chemins	1 panne plate	1 panne plate	1 panne à plis 18" x 36" et 1 panne à sirop 18" x 12"	1 panne à plis 18" x 42" et 1 panne à sirop 18" x 18"
<b>Brique nécessaire?</b>	Oui, 19 briques de 1-1/4" x 4-1/2" x 9"	Non	Oui, 55 briques de 1-1/4" x 4-1/2" x 9"	Oui, 55 briques de 1-1/4" x 4-1/2" x 9"	Oui, 60 briques de 1-1/4" x 4-1/2" x 9"
<b>Laine de céramique nécessaire</b>	Incluse	Non	Optionnelle, 10' carré de laine 1" à mettre entre la paroi et les briques	Optionnelle, 10' carré de laine 1" à mettre entre la paroi et les briques	Optionnelle, 10' carré de laine 1" à mettre entre la paroi et les briques

Les nombres d'entailles sont calculés avec de l'eau d'érable non concentrée. L'utilisation d'un concentrateur augmentera le nombre d'entailles de façon significative. Parfois, on peut de valider si une combinaison d'un évaporateur et d'un Nano RO est plus avantageux que d'acheter un évaporateur plus gros, donc plus dispendieux. Un Nano 3 membranes retire 13 gallons à l'heure, donc dans le cas d'une 18" x 48" 2 pannes, à chaque heure que le concentrateur fonctionne, c'est une heure de moins de bouillage !!! Cheminée non incluse sur tous les modèles.

## BIEN RÉUSSIR SON SIROP

Voici quelques étapes à suivre pour bien réussir votre sirop d'érable à l'aide de quelques instruments indispensables pour y arriver.

Premier instrument à vous procurer : un thermomètre à sirop. Vous devez connaître la température à laquelle l'eau bouille. Cela apparaît élémentaire, mais sachez que la pression atmosphérique peut faire varier cette température dite absolue; c'est pourquoi nous vous suggérons de faire l'exercice suivant pour connaître la température précise pour VOTRE installation.

Pour ce faire, placez le thermomètre dans l'eau qui bout au moins une minute afin de connaître exactement la température de l'ébullition de l'eau à votre érablière. Celle-ci devrait être entre 211 °F et 213 °F selon la pression atmosphérique. Supposons que votre eau bout à 212 °F, donc avec le thermomètre, votre sirop serait prêt à 7 °F de plus, donc à 219 °F.

Couler le sirop à la bonne température ne veut pas nécessairement dire qu'il aura la bonne densité. C'est pourquoi il faut toujours vérifier celle-ci grâce à un gobelet et à un hydrotherme. La densité recherchée doit être entre 66,0 et 66,2 degrés Brix. Versez du sirop dans le gobelet, mettez l'hydrotherme dans le sirop et attendez quelques minutes pour laisser l'hydrotherme s'ajuster à la température du sirop. L'hydrotherme flotte sur le sirop; il faut que la ligne rouge soit égale à la surface pour être optimum. Si la ligne est plus haute que la surface du sirop, c'est que le sirop est trop épais. À l'inverse, si vous ne voyez pas la ligne, votre sirop n'est pas assez épais.

**Les concentrateurs de sève Nano RO ainsi que les évaporateurs sont offerts en commandes spéciales à votre BMR Avantis.**



# LES BONS COUPS DE NOS EMPLOYÉS !

Cette rubrique vise à mettre en valeur nos employés qui, par leur esprit de créativité, leur coopération ou leur générosité, contribuent au rayonnement d'Avantis. Nos employés constituent notre plus grand actif de compétences et de connaissances. Leurs efforts et leurs talents ont une influence sur notre coopérative et la satisfaction de nos membres et clients. Nous vous présentons ici leurs bons coups !

## BMR Avantis reçoit les honneurs!



Véronique Côté, directrice BMR Avantis Sainte-Marie et Josée Gingras, directrice BMR Avantis Saint-Agapit.

BMR Avantis a été mis à l'honneur à plus d'une reprise lors du Salon d'achat BMR qui s'est tenu les 9, 10 et 11 novembre derniers. Plusieurs prix ont été remportés, mais nous sommes particulièrement fiers de nos Marteaux d'or et d'argent, remis dans le cadre du Programme excellence marchand. Ce nouveau programme lancé en mars dernier récompense les efforts des succursales qui se sont distinguées par le respect de l'image de la bannière, l'aménagement extérieur et intérieur du magasin, la mise en marché ainsi que l'expérience à la clientèle.

- Programme excellence marchand Marteau d'or : BMR Avantis Saint-Agapit
- Programme excellence marchand Marteau d'argent : BMR Avantis Sainte-Marie

Félicitations aux équipes !

# Gilles Boutin : récompensé pour son engagement auprès de la relève !

Félicitations à notre coéquipier Gilles Boutin, directeur des ventes, ruminant et végétal Sollio & Avantis qui a remporté le prix Coup de cœur de la Fondation Audrey-Lehoux, le 29 octobre dernier.

Ce prix est remis à une personne qui, tout au long de sa carrière, s'est démarquée de façon exceptionnelle par son engagement auprès de la jeunesse agricole de la région de Chaudière-Appalaches.

Bravo Gilles !



Raymond Breton, Gilles Boutin, Claire Ouellet et Germain Lehoux



HORAIRE des *Fêtes*  
de nos places d'affaires

---

Consultez notre site web au  
[www.avantis.coop/nous joindre](http://www.avantis.coop/nous%20joindre)



100-500, route Cameron, Sainte-Marie (Québec) G6E 0L9  
Téléphone : 418 386-2667 • Sans frais : 1 833 AVANTIS (282-6847) • [www.avantis.coop](http://www.avantis.coop)

MC Le symbole est une marque de commerce de Sollio Groupe Coopératif, utilisée sous licence.